



Volkswagen Business Care – kompleksowy program sprzedaży samochodów dla klientów biznesowych

- VBC to program skierowany do małych i średnich przedsiębiorstw, w tym również jednoosobowych
- koszty – finansowania EasyDrive, ochrony pogwarancyjnej Volkswagen Safe+, pakietu przeglądów i ubezpieczenia są ujęte w jednej racie
- możliwość wyboru dowolnego modelu i indywidualnego dopasowania oferty do potrzeb przedsiębiorstwa
- oferta Volkswagen Business Care obowiązuje także przy zakupie jednego samochodu

Poznań, 19 września 2016 r. – Z danych Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości wynika, że w Polsce działa 2,3 mln firm, które zatrudniają od 1 do 9 pracowników. Od teraz, dzięki kompleksowemu programowi sprzedaży samochodów Volkswagen Business Care, każda z nich może łatwo i szybko rozpocząć korzystanie z dowolnego samochodu marki Volkswagen.

Program sprzedaży samochodów Volkswagen Business Care jest kumulacją korzyści, które wynikają z oferty finansowania EasyDrive, ochrony pogwarancyjnej Safe+, pakietu przeglądów serwisowych oraz promocyjnego ubezpieczenia. Dzięki programowi Volkswagen Business Care firma zyskuje – między innymi – ofertę dopasowaną idealnie do potrzeb, przewidywalność i stabilność kosztów, wyższą wartość samochodu przy odsprzedaży z gwarantowaną ceną odkupu lub możliwość wymiany auta na nowe po upływie 3 lub 4 lat. Niezwykle istotny jest fakt, że wszystkie korzyści zostały zawarte w niewielkiej racie.

Szczegóły dotyczące programu Volkswagen Business Care:

1. Finansowanie EasyDrive:

- opłata wstępna może wynosić od 0 do 30% wartości auta,
- leasing trwa 3 lub 4 lata,
- wykup lub zwrot samochodu na koniec trwania umowy.

2. Ochrona pogwarancyjna Volkswagen Safe+:

- przedłuża ochronę samochodów marki Volkswagen po upływie dwuletniej gwarancji,
- w 100% zabezpiecza przed nieoczekiwanymi kosztami napraw do nawet 3 lat po upływie gwarancji lub do przebiegu 150.000 km,
- 9 różnych kombinacji okresu i przebiegu objętego ochroną,
- obejmuje naprawy z wykorzystaniem wyłącznie oryginalnych części.

3. Pakiety Przeglądów Volkswagen:

- przewidywalność kosztów,
- oszczędność pieniędzy i czasu,
- bezgotówkowe przeglądy okresowe wraz z materiałami eksploatacyjnymi,
- możliwość wyboru pakietu z dopasowanym do potrzeb limitem kilometrów (60.000 lub 120.000 km),
- najwyższa jakość obsługi w Autoryzowanych Serwisach Volkswagen w Polsce.

4. Ubezpieczenie:

- promocyjna stawka ubezpieczeniowa dla wszystkich modeli marki Volkswagen wynosząca 3,2 procenta,
- bezpośrednia likwidacja szkód,
- wykonanie ewentualnych napraw z użyciem wyłącznie oryginalnych i nowych części zamiennych,
- maksymalne zniżki już po 3 latach bezszkodowej jazdy.

5. Rabat dla biznesu:

- dodatkowy rabat dostępny dla przedsiębiorców oraz wybranych grup zawodowych.

Jeżeli priorytetem przedsiębiorcy jest maksymalnie niska rata, może kupić nowego Tiguaną płacąc miesięcznie zaledwie 604 zł netto. Oferta przy tak niskiej racie uwzględnia wkład własny w wysokości 30 procent, 4-letni okres leasingu, roczny przebieg wynoszący maksymalnie 30.000 km, promocyjny rabat flotowy, ubezpieczenie 3,2 procent, pakiet przeglądów na 4 lata oraz ochronę pogwarancyjną Safe + przedłużoną o kolejne 2 lata (w sumie 4 lata). W przypadku Golfa miesięczna rata wyniesie przy powyższych założeniach zaledwie 421 zł netto.

W rezultacie kupujący nowego Volkswagena w programie Volkswagen Business Care w jednej racie mogą zawrzeć wiele korzyści.

Volkswagen Group Polska

Volkswagen PR Manager

Tomasz Tonder

Telefon: +48 61 62 73 401

E-Mail: tomasz.tonder@volkswagen.pl

www.vw.press-bank.pl

